

Module (Course Syllabus) Catalogue (2023-2022)

College/ Institute	پهیمانگای تهکنیکی کۆیه	
Department	کارگیری کار / نیواران	
Module Name	یاسای بازرگانی	
Module Code	COL 303	
Degree	Technical Diploma <input type="checkbox"/>	Bachelor <input type="checkbox"/>
	High Diploma <input type="checkbox"/>	Master <input checked="" type="checkbox"/>
		PhD <input type="checkbox"/>
Semester	سێیه‌م	
Qualification	ماستر	
Scientific Title	مامۆستای یاریده‌ده‌ر	
ECTS (Credits)	5	
Module type	Prerequisite <input type="checkbox"/>	Core <input type="checkbox"/>
		Assist. <input checked="" type="checkbox"/>
Weekly hours	3	
Weekly hours (Theory)	(2)hr Class	(81)Total hrs Workload
Weekly hours (Practical)	(1)hr Class	(44)Total hrs Workload
Number of Weeks	12	
Lecturer (Theory)	Bandi Omer Abdullah	
E-Mail & Mobile NO.	bandi.Abdullah.epu.edu.iq /07501044509	
Lecturer (Practical)	Aram jahfar omer	
E-Mail & Mobile NO.	Aram.00836310@gmail.com/07508315101	
Websites		

Course Book

<p>Course Description</p>	<p>خويندنى (ياسايي بازارگانى) گرينگى تاييهتى ههيه بۇ خويندكارانى پهيمنانگاي تهنىكى به تاييهتى كاتيك خويندكارانى پهيمنانگاي تهنىكى دهبنه كاديرى ناوهند له دام و دهزگانانى حكومهت كاردهكهن (ياسايي بازارگانى) بابهنىكى زيندووى ناو كۆمهلگايه كه رۆژانه كارمان پى دهبنيت وه پيوسته زور ترين تاك له كۆمهلگا شارهزاي ههبنيت لهسهر (ياسايي بازارگانى) وه خويندكاران بتوانن له ريگانى نهم زانياريانهى به دهستان هيناوه تويژينهوه نهنجام بدن وه تاكهكانى كۆمهلگا ناشنا بكهن بهم ياسايه تاكوو بتوانن كۆمهلگايهكى هوشيار بهرههم بهنين . وه ياسايي بازارگانى له عيراق ژماره (30) بۇ سالى (1984) وه ياسايي كۆمپانياكان ژماره (21) بۇ سالى (1997) دنلئاي دروستى داواكردن و چۆنيهتى پارسنتى مافى تاك له كۆمهلگا نهداث كة مافهكهى پاريزراو دهبنيت :</p> <p>1- سهرچاوهكانى ياساي بازارگانى.</p> <p>2- چۆنيهتى جيبهجيكردى له لايهن دادوهران.</p> <p>3- چوارجيوهى جيبهجيكردى ياساي بازارگانى .</p> <p>4- تيورهكانى چۆنيهتى جيبهجيكردى ياساي بازارگانى.</p> <p>5- ديارىكردى كارى بازارگانى .</p> <p>6- ديارىكردى بازارگان و نهركهكانى.</p> <p>7- ديارىكردى كۆمپانياو چورهكانيان.</p>
<p>Course objectives</p>	<p>ئامانجى نهم بابته برىتى يه له پيدانى زانيارى لهسهر بابتهى ياساي بازارگانى بهم شيوهى خوارهوه :-</p> <p>1- رونكردنهوهى زاراهوى ياساي بازارگانى.</p> <p>2- سهرچاوهكانى ياساي بازارگانى .</p> <p>3- چۆنيهتى ديارىكردى كاره بازارگانيهكان .</p> <p>4- چۆنيهتى جيبهجيكردى ياساي بازارگانى.</p> <p>5- ناساندنى بازارگان و نهركهكانى بازارگان.</p> <p>6- ناساندنى كۆپانياو چورهكانى و ههلوهشاندنهوهى كۆمپانياكان.</p>

<p>Student's obligation</p>	<p>خۆيىندىكاران و قوتايىبان بە شىۋەيەكى زۆر باش پايەندىن بەوانەى ياسايى بازىرگانى نەمەش دەگەرئىتەۋە بۇ ئەۋەى نەم بابەتە با بەتتىكى زۆر بە سوۋدە بۇ نەنجامدانى كارو بارى رۆژانە يان، بابە تىكە كە رۆژانە كارىيان پىن نە بىت. دەتوانن لە رىگاي نەم زانىيارىانەى كە فېرى نەين سوۋد بە دەۋرۋەبەريان بگەينىن زۆر نارەزۋوى خويندىنى نەم بابەتە نەكەن بەتايىبەتى دۋاى سىمىستەرى دوۋەم كە زانىيارىيان ۋەرگرت لەسەر زۆرىك لەكارەكانى كارگىرى نەم بابەتەنە پەيۋەستىن بەھەموو كاروبارى رۆژانەيان .</p>				
<p>Required Learning Materials</p>	<p>پىۋىستىمان ھەيە بەھۋلىكى تايىبەت ۋەپىۋىستىمان بەھەندىك كەل ۋ پەل ھەيە لەشىۋەى ھۋلى دادىگا ۋە پىۋىستە سەردانى ھەندى كۆمپانىا بگەين بۇ شارەزابوۋنى قوتايىبان و خويندىكاران بەشىۋەيەكى پراكتىكى .</p>				
<p>Evaluation</p>	<p>Task</p>	<p>Weight (Marks)</p>	<p>Due Week</p>	<p>Relevant Learning Outcome</p>	
	<p>Paper Review</p>				
	<p>Assignments</p>	<p>Homework</p>	<p>10</p>	<p>10-2</p>	<p>4 نەركى مال بۇ ھەريەك لە نەركى مال قوتايى نامادەدەبىت بۇ پىرسىياركردن لەسەر بابەتى نوي كەنەخويندىرئىت .</p>
		<p>Class Activity</p>	<p>2</p>	<p>10-2</p>	<p>چالاكى پۇل گرىنگى تايىبەتى ھەيە بۇ ھەمووخويندىكاران ۋدىيارىكردنى قوتايى چالاك لەپۇل</p>
		<p>Report</p>	<p>4</p>	<p>9-5</p>	<p>نوسىنى (4) راپۇرت لەھەرسىمىستەرىك دەبىتە ھۋى پىندانى زانىيارى زۆر لەسەر نەم بابەتەى كە راپۇرتى لەسەر كراۋە</p>
		<p>Seminar</p>	<p>4</p>	<p>3-11</p>	<p>پىشكەشكردنى (4) سىمىنار لەھەرسىمىستەرىك قوتايى تواناي باشى دەبىت لەپىشكەشكردنى سىمىنار لەداھاتوو.</p>
		<p>Paper</p>	<p>4</p>	<p>6</p>	<p>نوسىنى دوو پەپپەر</p>
		<p>Essay</p>	<p>2</p>	<p>2</p>	<p>نوسىنى دوو ووتار</p>
		<p>Project</p>	<p>2</p>	<p>4-9</p>	<p>نوسىنى دوو پىرۇژە</p>
		<p>Quiz</p>	<p>8</p>	<p>4-5-13-14</p>	<p>نەنجامدانى (4) چوار كىوز سوۋدى زۆر دەبىن بۇپىندانى شارەزايى قوتايىبان لە بابەتەكەۋ چۆنىبەتى ۋەلام دانەۋەى پىرسىيارەكان.</p>

	Midterm Exam	24	7-8	تاقىكردنهوهى مىد تىرم كه (۲۴) نمره لهسه تاقىكردنهوهى تىورى (۱۰) نمره وه (۱۴) نمره لهسه تاقىكردنهوهى پراكتىكى به.
	Final Exam	40	15-16	تاقىكردنهوهى كوتايى تىورى لهسه (۲۰) نمره. وه تاقىكردنهوهى كوتايى پراكتىكى لهسه (۲۰) نمره نهبيت.
	Total	100		كۆى گشتى نمرهكان نهبيته (100) نمره.
	<p>تاقىكردنهوهى (Mid Term) (مىد تىرم) پراكتىكى و تىورى نمره (۲۴).</p> <p>ده (۱۰) نمره بۆ تاقىكردنهوهى تىورى . چوارده (۱۴) نمره بۆ تاقىكردنهوهى پراكتىكى . چوار كيوز ههر كيوزىك ۲ نمره (۸) نمره بۆ كيوز (۲۸) نمره لهسه (راپورت ، سيمينار ، ووتار ، نهركى مال ، چالاكى پۆل بهم شيوه نمرهكان دابهش نهكهم چوار (۴) راپورت بۆ ههر راپورتىك (۱) نمره (۱x۴) = نمره ۴ چوار (۴) سيمينار بۆ ههر سيمينارىك (۱) نمره (۱x۴) = نمره ۴ دوو پروژه بۆ ههر پروژهيهك (۱) نمره ۲ = ۱x۲ دوو ووتار بۆ ههر ووتارىك (۱) نمره ۲ = ۱x۲ پهپهه دوو پهپهه بۆ ههر پهپههرىك (۴) نمره (۲x۲) = نمره ۴ چوار (۴) نهركى مال بۆ ههر نهركىكى مال (۲,۵) نمره نهبيت (۲,۵x۴) = نمره ۱۰ چالاكى پۆل (۲) نمره Final exam: 40 تاقىكردنهوهى پراكتىكى و تىورى كوتايى ۴۰ نمره لهسه</p>			

<p>Specific learning outcome:</p>	<p>نهم كۆرسە نامانجى روونە بۇ نەۋەيە خويندكاران ناشنا بگەين بەم شىۋازەى كە نىستا جىبەجى دەكرىت لە دادگاكان وه تاكوو بتوانين كۆمەلگا ناشنا بگەين بە ياساي بازىرگانى وه زۆر ترين كەس زانىارى ھەيىت لە سەر چۆنيەتى ۋەرگرتنەۋەى مافي خۆى لە بەر نەۋەى ھوكمەكانى ياساي بازىرگانى قورسترە لە ياساي شارستانى لەبەر نەۋەش زۆرتىن كارى رۆژانەمان نەكەۋىتە چۈرچىۋەى ياساي بازىرگانى .</p> <p>۱- قوتابى دەتوانىت جىۋازى نىۋان كارى بازىرگانى و كارى شارستانى بەياسانى جىباكتەۋە .</p> <p>۲- جىاكرنەۋەى كۆمپانىكان .</p> <p>۳- چۆنيەتى ۋەرگرتنەۋەى ماف كاتىك كارەكە بازىرگانى بوو .</p> <p>۴- چۆنيەتى گرتنەبەرى رىكارى ياساي بۇ كارى بازىرگانى .</p> <p>۵- شارەزابوون لە ھەلوئىستى ياسادانەرى عىراقى بۇ دىارىكردى ياساي بازىرگانى و كارەبازىرگانىيەكان .</p>	
<p>Course References:</p>	<p>۱- الدكتور باسم محمد صالح ، القانون التجارى، الجزء الاول ، الاعمال التجارية – التاجر- المحل التجارى – شركات الاشخاص، المكتبة القانونية، بغداد، ۲۰۰۶ .</p> <p>۲- الدكتور اكرم ياملى ، الوجيز فى شرح القانون التجارى العراقى ، الجزء الاول فى الاعمال التجارية والتاجر، الطبعة الثالثة ، بغداد ، ۱۹۷۱ .</p> <p>۳- الدكتور اكثم امين الخولى، الموجز فى القانون التجارى، الجزء الاول ، القاہرة ، ۱۹۷۰ .</p> <p>۴- عصام حنفى محمود، القانون التجارى ، الافلاس – وعمليات البنوك ، القاہر- ۲۰۱۰ .</p> <p>۵- قانون الشركات رقم (۲۱ / ۱۹۹۷) المعدل لسنة (۲۰۰۴) .</p> <p>۶- قانون التجارة العراقى رقم (30) لسنة ۱۹۸۴ .</p> <p>۷- قانون رقم (۱۷) لسنة ۲۰۱۹ قانون تعديل قانون الشركات رقم (۲۱) لسنة ۱۹۹۷ .</p>	
<p>Course topics (Theory)</p>	<p>Week</p>	<p>Learning Outcome</p>
<p>چۆنيەتى جىبەجىكردى سەرچاۋەكان لەلايەن دادوەر</p>	<p>يەكەم</p>	<p>سەرچاۋەكانى ياساي بازىرگانى</p>
<p>دادگاكان بەگۆيەرەى رىزبەندى كاربەسەرچاۋەكان نەكەن .</p>	<p>دووم</p>	<p>چۆنيەتى رىزبەندى لە نىۋان سەرچاۋەكان .</p>
<p>باسكردى ياساي بازىرگانى .</p>	<p>سەيەم</p>	<p>دىارىكردى ياساي بازىرگانى .</p>
<p>باسكردى كارەبازىرگانىيەكان .</p>	<p>چوارەم</p>	<p>دىارىكردى كارى بازىرگانى .</p>
<p>رونكردەۋەى ھەلوئىستى ياسادانەر بۇ دىارىكردى كارى بازىرگانى .</p>	<p>پىنچەم</p>	<p>ھەلوئىستى ياسادانەر</p>
<p>رونكردەۋەى لەسەر تىۋرەكانى كارى بازىرگانى .</p>	<p>شەشەم</p>	<p>تىۋرەكانى كارى بازىرگانى</p>
<p>تاقىكردەۋەى پراكتىكى</p>	<p>ھەتەم</p>	<p>تاقىكردەۋەى (Mid Term) (مىد تىرم)</p>
<p>تاقىكردەۋەى تىۋرى</p>	<p>ھەشتەم</p>	<p>تاقىكردەۋەى (Mid Term) مىد تىرم</p>

تایبەتمەندی بازارگان .	نۆیەم	باسکردنی تایبەتمەندی بازارگان.
نەرکەکانی بازارگان	دەیهەم	باسکردنی نەرکەکانی بازارگان .
بریکاری لەکارە بازارگانییەکان	یانزەم	رونکردنەوێ بریکاری لە کارەبازارگانییەکان.
ناساندنی کۆمپانیاکان .	دوانزەم	رونکردنەوێ تایبەتمەندی کۆمپانیاکان و دیاریکردنی جۆری کۆمپانیاکان.
چۆنیەتی ھەلوەشاندنەوێ کۆمپانیاکان	سیانزەم	رونکردنەوێ چۆنیەتی ریکارەکانی ھەلوەشاندنەوێ کۆمپانیاکان.
پەرپوت بوونی کۆمپانیاکان	چوار دەم	رونکردنەوێ چۆنیەتی اعلانی پەرپوت بوونی کۆمپانیاکان.
final practical	پانزە	تاقیکردنەوێ پراکتیکی کۆتایی
final theory	شانزە	تاقیکردنەوێ تیۆری کۆتایی
Learning Outcome	Week	Practical Topics
چۆنیەتی شیکردنەوێ سەرچاوەکان	یەكەم	خستەرۆوی چەند نموونەک لە سەرچاوەکان .
پیدانی زانیاری لەسەر سەرچاوەکان	دوو دەم	خستە رووی سەرچاوەکان .
کاری بازارگانی .	سینیەم	بەشێوێ پراکتیکی نەنجامدانی کاری بازارگانی.
جیاواری کاری بازارگانی لەکاری شارستانی	چوار دەم	دەرکردنی چەند رووداویکی یاسایی بەشێوێ پراکتیکی لەسەر کاری بازارگانی و کاری شارستانی .
شارەزابوون لە کارەبازارگانییەکان.	پینجەم	رونکردنەوێ چۆنیەتی شارەزابوون لەکاری بازارگانی.
تایبەتمەندی بازارگان و نەرکەکانی بازارگان.	شەشەم	نەنجامدانی چەند کاریک لەگەڵ قوتابیان بەشێوێ پراکتیک کە تایبەتە بە تایبەتمەندی بازارگان و نەرکەکانی بازارگان.
تاقیکردنەوێ (Mid Term) (مید تیرم)	حەوتەم	تاقیکردنەوێ پراکتیکی
تاقیکردنەوێ (Mid Term) (مید تیرم)	هەشتەم	تاقیکردنەوێ تیۆری
تایبەتمەندی کۆمپیلەو حەوالەو سک (چەکی بانک).	نۆیەم	نەنجامدانی چەند کاریک لەگەڵ قوتابیان بۆ دیاریکردنی نەم حالەتانی کە یاسا دیاریکردوێ بۆ حەوالەو چەکی بانک و کۆمپیلە بگریتەبەر .
کاری کۆمپانیاکان	دەیهەم	نەنجامدانی کاری پراکتیکی لەگەڵ قوتابیان لەسەر کاری کۆمپانیاکان.
بریکاری لە کاری بازارگانی	یانزەم	نەنجامدانی ریکارەکان بەشێوێ پراکتیکی بۆ دانانی بریکار لە کاری بازارگانی .
چۆنیەتی نەنجامدانی گریبەستی بازارگانی	دوانزەم	نەنجامدانی کاری پراکتیکی لەگەڵ قوتابیان لەسەر چۆنیەتی نەنجامدانی گریبەستەکان لە بواری بازارگانی.
جیاواری لە نیوان کاری بازارگانی و کاری شارستانی.	سیانزەم	نەنجامدانی کاری پراکتیکی لەگەڵ قوتابیان لەسەر نەم ریگیانەو کە یاسا دیاریکردوێ بۆ نەوێ کاریک بە کاری بازارگانی دابندریت .
ریگاکانی ھەلوەشاندنەوێ کۆمپانیاکان	چوار دەم	نەنجامدانی چەند کاریکی پراکتیکی لەسەر ھەلوەشاندنەوێ کۆمپانیاکان و اعلان کردنی پەرپوت بوونی کۆمپانیایا.

تاقىکردنەوھى پراكتىكى كۆتايى	پانزەم	final practical
تاقىکردنەوھى تيۆرى كۆتايى	شانزە	final theory

Questions Example Design

نمونهى پرسىياري تيۆرى

نمونهى پرسىيار:

1- جياوازي چى يە لە نيوان كاري بازرگاني و كاري شارستاني ؟

2- جياوازي چى يە لە نيوان ياساي بازرگاني و كاري بازرگاني ؟ به نمونه رونيپكەرەوھ؟

نمونهى پرسىيار:

1- جۆرهكاني بريكارنامه بژميره؟وھ گرینگيان باس بكه ؟

2- مەبەست چيه لە كاري بازرگاني ؟ ھەلوپىستى ياسادانەرى عىراقى چى يە؟

3- گریمان تۆ خویندكاري بەشى كارگىرى كاري لە پاش دەوامى پەيمانگە كاري بەريۆهبردنى چىشتخانه يەك نەكەيت. نايا كارەكەى تۆ بازرگانىيە يان شارستاني؟

نمونهى پرسىيار:

نیشانەى راست يان ھەلە دابنى وھ نەگەر ھەلە ھەيە ھەلەكە راست بکەرەوھ ؟

1- پىويستە تانەدان لە كارە بازرگانىيەكان لە ماوھى (۹) رۆژ نەنجام بدرىت ؟

2- ياساي بازرگاني عىراقى ژمارە (۳۰) سالى (۱۹۸۴) ؟

نمونهى پرسىياري پراكتىكى

پ1: گریمان تۆ ناوت (محمد رشيد محمد) پيشەت شۆفيري تاكسى لە رۆژى چوارشەممە (احمد رشيد محمد) كە براى تۆيە نۆتۆمبيل كەى تۆى وەرگرت تاكوو بچىت بۆ زانكو بەلام لە ريگا دووكەسى سەرخست و تاكوو زانكووى بردن و كرئ لىوەرگرتن و كە گەرايەوھ كرىكەى دابەتۆ . نايا نەم كارەى كە (احمد رشيد محمد) كرديويتى كاريكى بازرگانىيە يان كاريكى شارستانييە؟ بۆچى؟

پ2: تۆ وھك خویندكاريكى بەشى كارگىرى كار (۲) دوو جۆر لەكاري بازرگاني بنوسە ؟ بۆھەركارىك نمونهك بەينهوھ؟

Extra notes:

External Evaluator

من رەزامەندم لەسەر پيشكەشکردنى نەم كۆرس بووكە.

د. بىستون عبدالمجيد عثمان
سەرۆكى بەشى كارگىرى كار