



Module (Course Syllabus) Catalogue (2023-2022)

College/ Institute	پهيمانگای تهکنیکى کۆیه	
Department	کارگیری کار تهق تهق / نیواران	
Module Name	یاسای بازارگانی	
Module Code	COL 303	
Degree	Technical Diploma <input type="checkbox"/>	Bachelor <input type="checkbox"/>
	High Diploma <input type="checkbox"/>	Master <input checked="" type="checkbox"/>
		PhD <input type="checkbox"/>
Semester	سینیهم	
Qualification	ماستر	
Scientific Title	مامۆستای یاریدهدهر	
ECTS (Credits)	5	
Module type	Prerequisite <input type="checkbox"/>	Core <input type="checkbox"/>
		Assist. <input checked="" type="checkbox"/>
Weekly hours	3	
Weekly hours (Theory)	(2)hr Class	(81)Total hrs Workload
Weekly hours (Practical)	(1)hr Class	(44)Total hrs Workload
Number of Weeks	12	
Lecturer (Theory)	Bandi Omer Abdullah	
E-Mail & Mobile NO.	bandi.Abdullah.epu.edu.iq /07501044509	
Lecturer (Practical)	Shadia Raza Abdullah	
E-Mail & Mobile NO.	Shadyraza199@gmail.com/07505314254	
Websites		

Course Book

<p>Course Description</p>	<p>خويندنى (ياسايي بازارگانى) گرينگى تاييهتى ههيه بۇ خويندكارانى پهيمنگانى تهنىكى به تاييهتى كاتيك خويندكارانى پهيمنگانى تهنىكى دهبنه كاديرى ناوهند له دام و دهزگانى حكومهت كاردهكهن (ياسايي بازارگانى) بابهنىكى زيندوى ناو كۆمهلگايه كه رۆژانه كارمان پى دهبنيت وه پيوسته زور ترين تاك له كۆمهلگا شارهزاي ههبنيت لهسهر (ياسايي بازارگانى) وه خويندكاران بتوانن له ريگانى نهم زانيارياهى به دهستيان هيناوه تويژينهوه نهنجام بدن وه تاكهكانى كۆمهلگا ناشنا بكهن بهم ياسايه تاكوو بتوانين كۆمهلگايهكى هوشيار بهرههم بهنين . وه ياسايي بازارگانى له عيراق ژماره (30) بۇ سالى (1984) وه ياسايي كۆمپانياكان ژماره (21) بۇ سالى (1997) دلنباي دروستى داواكردن و چۆنيهتى پارسنتى مافى تاك له كۆمهلگا نهداث كة مافهكهى پاريزراو دهبنيت :</p> <p>1- سهرچاوهكانى ياساي بازارگانى.</p> <p>2- چۆنيهتى جيبهجيكردى له لايهن دادوهران.</p> <p>3- چوارجيوهى جيبهجيكردى ياساي بازارگانى .</p> <p>4- تيورهكانى چۆنيهتى جيبهجيكردى ياساي بازارگانى.</p> <p>5- دياريكردنى كارى بازارگانى .</p> <p>6- دياريكردنى بازارگان و نهركهكانى.</p> <p>7- دياريكردنى كۆمپانياو چۆرهكانيان.</p>
<p>Course objectives</p>	<p>ئامانجى نهم بابته برىتى يه له پيدانى زانيارى لهسهر بابتهى ياساي بازارگانى بهم شيوهى خوارهوه :-</p> <p>1- رونكردنهوهى زاراهوى ياساي بازارگانى.</p> <p>2- سهرچاوهكانى ياساي بازارگانى .</p> <p>3- چۆنيهتى دياريكردنى كاره بازارگانيهكان .</p> <p>4- چۆنيهتى جيبهجيكردى ياساي بازارگانى.</p> <p>5- ناساندنى بازارگان و نهركهكانى بازارگان.</p> <p>6- ناساندنى كۆپانياو چۆرهكانى و ههلوهشاندهوهى كۆمپانياكان.</p>

<p>Student's obligation</p>	<p>خۆيىندىكاران و قوتايىبان بە شىۋەيەكى زۆر باش پايەندىن بەوانەى ياسايى بازىرگانى نەمەش دەگەرئىتەۋە بۇ ئەۋەى نەم بابەتە با بەتتىكى زۆر بە سوۋدە بۇ نەنجامدانى كارو بارى رۆژانە يان، بابە تىكە كە رۆژانە كارىيان پىن نە بىت. دەتوانن لە رىگاي نەم زانىيارىانەى كە فېرى نەين سوۋد بە دەۋرۋەبەريان بگەينىن زۆر نارەزۋوى خويندىنى نەم بابەتە نەكەن بەتايىبەتى دۋاى سىمىستەرى دوۋەم كە زانىيارىيان ۋەرگرت لەسەر زۆرىك لەكارەكانى كارگىرى نەم بابەتەنە پەيۋەستىن بەھەموو كاروبارى رۆژانەيان .</p>				
<p>Required Learning Materials</p>	<p>پىۋىستىمان ھەيە بەھۋلىكى تايىبەت ۋەپىۋىستىمان بەھەندىك كەل ۋ پەل ھەيە لەشىۋەى ھۋلى دادگا ۋە پىۋىستە سەردانى ھەندى كۆمپانىا بگەين بۇ شارەزابوۋنى قوتايىبان و خويندىكاران بەشىۋەيەكى پراكتىكى .</p>				
<p>Evaluation</p>	<p>Task</p>	<p>Weight (Marks)</p>	<p>Due Week</p>	<p>Relevant Learning Outcome</p>	
	<p>Paper Review</p>				
	<p>Assignments</p>	<p>Homework</p>	<p>10</p>	<p>10-2</p>	<p>4 نەركى مال بۇ ھەريەك لە نەركى مال قوتايى نامادەدەبىت بۇ پىرسىياركردن لەسەر بابەتى نوي كەنەخويندىرئىت .</p>
		<p>Class Activity</p>	<p>2</p>	<p>10-2</p>	<p>چالاکى پۇل گرینگى تايىبەتى ھەيە بۇ ھەمووخويندىكاران ۋدىيارىكردنى قوتايى چالاک لەپۇل</p>
		<p>Report</p>	<p>4</p>	<p>9-5</p>	<p>نوسىنى (4) راپۇرت لەھەرسىمىستەرىك دەبىتە ھۋى پىندانى زانىيارى زۆر لەسەر نەم بابەتەى كە راپۇرتى لەسەر كراۋە</p>
		<p>Seminar</p>	<p>4</p>	<p>3-11</p>	<p>پىشكەشكردنى (4) سىمىنار لەھەرسىمىستەرىك قوتايى تواناي باشى دەبىت لەپىشكەشكردنى سىمىنار لەداھاتوو.</p>
		<p>Paper</p>	<p>4</p>	<p>6</p>	<p>نوسىنى دوو پەپپەر</p>
		<p>Essay</p>	<p>2</p>	<p>2</p>	<p>نوسىنى دوو ۋوتار</p>
		<p>Project</p>	<p>2</p>	<p>4-9</p>	<p>نوسىنى دوو پىرۆژە</p>
		<p>Quiz</p>	<p>8</p>	<p>4-5-13-14</p>	<p>نەنجامدانى (4) چوار كىۋىز سوۋدى زۆر دەبىن بۇپىندانى شارەزايى قوتايىبان لە بابەتەكەۋ چۆنىبەتى ۋەلام دانەۋەى پىرسىيارەكان.</p>

	Midterm Exam	24	7-8	تاقىكردنهوهى مىد تىرم كه (۲۴) نمره لهسه تاقىكردنهوهى تىورى (۱۰) نمره وه (۱۴) نمره لهسه تاقىكردنهوهى پراكتىكى به.
	Final Exam	40	15-16	تاقىكردنهوهى كوتايى تىورى لهسه (۲۰) نمره وه تاقىكردنهوهى كوتايى پراكتىكى لهسه (۲۰) نمره نهبيت.
	Total	100		كۆى گشتى نمرهكان نهبيته (100) نمره.

تاقىكردنهوهى (Mid Term) (مىد تىرم) پراكتىكى و تىورى
نمره (۲۴).

ده (۱۰) نمره بۆ تاقىكردنهوهى تىورى .

چواردده (۱۴) نمره بۆ تاقىكردنهوهى پراكتىكى .

چوار كيوز ههر كيوزىك ۲ نمره

(۸) نمره بۆ كيوز

(۲۸) نمره لهسه (راپورت ، سيمينار ، ووتار ، نهركى مال ، چالاكى پۆل

بهم شيوه نمرهكان دابهش نهكهم

چوار (۴) راپورت بۆ ههر راپورتىك (۱) نمره

(۱x۴) = نمره ۴

چوار (۴) سيمينار بۆ ههر سيمينارىك (۱) نمره

(۱x۴) = نمره ۴

دوو پروژه بۆ ههر پروژهيهك (۱) نمره

۱x۲ = نمره ۲

دوو ووتار بۆ ههر ووتارىك (۱) نمره

۱x۲ = نمره ۲

پهپهيهر دوو پهپهيهر بۆ ههر پهپهيهرىك (۴) نمره

(۲x۲) = نمره ۴

چوار (۴) نهركى مال بۆ ههر نهركىكى مال (۲,۵) نمره نهبيت

(۲,۵x۴) = نمره ۱۰

چالاكى پۆل (۲) نمره

Final exam: 40

تاقىكردنهوهى پراكتىكى و تىورى كوتايى

۴۰ نمره لهسه

<p>Specific learning outcome:</p>	<p>نهم كۆرسە نامانجى روونە بۇ نەۋەيە خويندكاران ناشنا بگەين بەم شىۋازەى كە نىستا جىبەجى دەكرىت لە دادگاكان وه تاكوو بتوانين كۆمەلگا ناشنا بگەين بە ياساي بازرگانى وه زۆر ترين كەس زانبارى ھەيىت لە سەر چۆنيەتى ۋەرگرتنەۋەى مافي خۆى لە بەر نەۋەى ھوكمەكانى ياساي بازرگانى قورسترە لە ياساي شارستانى لەبەر نەۋەش زۆرترين كارى رۆژانەمان نەكەۋىتە چوارچىۋەى ياساي بازرگانى .</p> <p>۱- قوتابى دەتوانىت جىۋاۋزى نىۋان كارى بازرگانى و كارى شارستانى بەياسانى جىباكتەۋە .</p> <p>۲- جىاكرنەۋەى كۆمپانیاكان .</p> <p>۳- چۆنيەتى ۋەرگرتنەۋەى ماف كاتىك كارەكە بازرگانى بوو .</p> <p>۴- چۆنيەتى گرتنەبەرى رىكارى ياساي بۇ كارى بازرگانى .</p> <p>۵- شارەزابوون لە ھەلوئىستى ياسادانەرى عىراقى بۇ دىيارىكردى ياساي بازرگانى و كارەبازرگانىيەكان .</p>	
<p>Course References:</p>	<p>۱- الدكتور باسم محمد صالح ، القانون التجارى، الجزء الاول ، الاعمال التجارية – التاجر- المحل التجارى – شركات الاشخاص، المكتبة القانونية، بغداد، ۲۰۰۶ .</p> <p>۲- الدكتور اكرم ياملكى ، الوجيز فى شرح القانون التجارى العراقى ، الجزء الاول فى الاعمال التجارية والتاجر، الطبعة الثالثة ، بغداد ، ۱۹۷۱ .</p> <p>۳- الدكتور اكثم امين الخولى، الموجز فى القانون التجارى، الجزء الاول ، القاہرە ، ۱۹۷۰ .</p> <p>۴- عصام حنفى محمود، القانون التجارى، الافلاس – وعمليات البنوك ، القاہرہ- ۲۰۱۰ .</p> <p>۵- قانون الشركات رقم (۲۱ / ۱۹۹۷) المعدل لسنة (۲۰۰۴) .</p> <p>۶- قانون التجارة العراقى رقم (30) لسنة ۱۹۸۴ .</p> <p>۷- قانون رقم (۱۷) لسنة ۲۰۱۹ قانون تعديل قانون الشركات رقم (۲۱) لسنة ۱۹۹۷ .</p>	
<p>Course topics (Theory)</p>	<p>Week</p>	<p>Learning Outcome</p>
<p>چۆنيەتى جىبەجىكردى سەرچاۋەكان لەلايەن دادوەر</p>	<p>يەكەم</p>	<p>سەرچاۋەكانى ياساي بازرگانى</p>
<p>دادگاكان بەگويەرى رىزبەندى كاربەسەرچاۋەكان نەكەن .</p>	<p>دووم</p>	<p>چۆنيەتى رىزبەندى لە نىۋان سەرچاۋەكان .</p>
<p>باسكردى ياساي بازرگانى .</p>	<p>سەيەم</p>	<p>دىيارىكردى ياساي بازرگانى .</p>
<p>باسكردى كارەبازرگانىيەكان .</p>	<p>چوارەم</p>	<p>دىيارىكردى كارى بازرگانى .</p>
<p>رونكردەۋەى ھەلوئىستى ياسادانەر بۇ دىيارىكردى كارى بازرگانى .</p>	<p>پىنجەم</p>	<p>ھەلوئىستى ياسادانەر</p>
<p>رونكردەۋەى لەسەر تىۋرەكانى كارى بازرگانى .</p>	<p>شەشەم</p>	<p>تىۋرەكانى كارى بازرگانى</p>
<p>تاقىكردەۋەى پراكتىكى</p>	<p>ھەتەم</p>	<p>تاقىكردەۋەى (Mid Term) (مىد تىرم)</p>
<p>تاقىكردەۋەى تىۋرى</p>	<p>ھەشتەم</p>	<p>تاقىكردەۋەى (Mid Term) مىد تىرم</p>

تایبەتمەندی بازارگان .	نۆیەم	باسکردنی تایبەتمەندی بازارگان.
نەرکەکانی بازارگان	دەیهەم	باسکردنی نەرکەکانی بازارگان .
بریکاری لەکارە بازارگانییەکان	یانزەم	رونکردنەوهی بریکاری لە کارەبازارگانییەکان.
ناساندنی کۆمپانیاکان .	دوانزەم	رونکردنەوهی تایبەتمەندی کۆمپانیاکان و دیاریکردنی جۆری کۆمپانیاکان.
چۆنیەتی ھەلۆھەشاندنەوهی کۆمپانیاکان	سیانزەم	رونکردنەوهی چۆنیەتی ریکارەکانی ھەلۆھەشاندنەوهی کۆمپانیاکان.
پەرپوت بوونی کۆمپانیاکان	چوار دەم	رونکردنەوهی چۆنیەتی اعلانی پەرپوت بوونی کۆمپانیاکان.
final practical	پانزە	تاقیکردنەوهی پراکتیکی کۆتایی
final theory	شانزە	تاقیکردنەوهی تیۆری کۆتایی
Learning Outcome	Week	Practical Topics
چۆنیەتی شیکردنەوهی سەرچاوەکان	یەكەم	خستەرۆوی چەند نموونەک لە سەرچاوەکان .
پیدانی زانیاری لەسەر سەرچاوەکان	دووەم	خستە رووی سەرچاوەکان .
کاری بازارگانی .	سینیەم	بەشێوهی پراکتیکی نەنجامدانی کاری بازارگانی.
جیاوازی کاری بازارگانی لەکاری شارستانی	چوارەم	دەرکردنی چەند رووداویکی یاسایی بەشێوهی پراکتیکی لەسەر کاری بازارگانی و کاری شارستانی .
شارەزابوون لە کارەبازارگانییەکان.	پینجەم	رونکردنەوهی چۆنیەتی شارەزابوون لەکاری بازارگانی.
تایبەتمەندی بازارگان و نەرکەکانی بازارگان.	شەشەم	نەنجامدانی چەند کاریک لەگەڵ قوتابیان بەشێوهی پراکتیک کە تایبەتە بە تایبەتمەندی بازارگان و نەرکەکانی بازارگان.
تاقیکردنەوهی (Mid Term) (مید تیرم)	حەوتەم	تاقیکردنەوهی پراکتیکی
تاقیکردنەوهی (Mid Term) (مید تیرم)	هەشتەم	تاقیکردنەوهی تیۆری
تایبەتمەندی کۆمپیلەو حەوالەو صک (چەکی بانک).	نۆیەم	نەنجامدانی چەند کاریک لەگەڵ قوتابیان بۆ دیاریکردنی نەم حالەتانی کە یاسا دیاریکردووە بۆ حەوالەو چەکی بانک و کۆمپیلە بگرتەبەر .
کاری کۆمپانیاکان	دەیهەم	نەنجامدانی کاری پراکتیکی لەگەڵ قوتابیان لەسەر کاری کۆمپانیاکان.
بریکاری لە کاری بازارگانی	یانزەم	نەنجامدانی ریکارەکان بەشێوهی پراکتیکی بۆ دانانی بریکار لە کاری بازارگانی .
چۆنیەتی نەنجامدانی گریبەستی بازارگانی	دوانزەم	نەنجامدانی کاری پراکتیکی لەگەڵ قوتابیان لەسەر چۆنیەتی نەنجامدانی گریبەستەکان لە بواری بازارگانی.
جیاوازی لە نیوان کاری بازارگانی و کاری شارستانی.	سیانزەم	نەنجامدانی کاری پراکتیکی لەگەڵ قوتابیان لەسەر نەم ریگیانەهی کە یاسا دیاریکردووە بۆنەوهی کاریک بە کاری بازارگانی دابندریت .
ریگاکانی ھەلۆھەشاندنەوهی کۆمپانیاکان	چوار دەم	نەنجامدانی چەند کاریکی پراکتیکی لەسەر ھەلۆھەشاندنەوهی کۆمپانیاکان و اعلان کردنی پەرپوت بوونی کۆمپانیا.

final practical	پانزەم	تاقىکردنەوھى پراكتىكى كۆتايى
final theory	شانزە	تاقىکردنەوھى تيۆرى كۆتايى

Questions Example Design

نمونهى پرسىياري تيۆرى

نمونهى پرسىيار:

1- جياوازي چى يه له نيوان كاري بازرگاني و كاري شارستاني ؟

2- جياوازي چى يه له نيوان ياساي بازرگاني و كاري بازرگاني ؟ به نمونه رونيبكه ره وه؟

نمونهى پرسىيار:

1- جۆره كاني بريكارنامه بژميره؟ وه گرینگيان باس بكه ؟

2- مهبهست چيه له كاري بازرگاني ؟ ههلوپىستى ياسادانهرى عيراقى چى يه؟

3- گريمان تۆ خویندكاري بهشى كارگيرى كاري له پاش دهوامى پهيمانگه كاري بهريوه بردنى چيشتخانه يهك نهكهيت. نايا كارهكهى تۆ بازرگانىيه يان شارستاني؟

نمونهى پرسىيار:

نیشانهى راست يان ههله دابنى وه نهگهر ههله ههيه ههلهكه راست بكه ره وه ؟

1- پيوسته تانهدان له كاره بازرگانىيهكان له ماوهى (۹) رۆژ نه انجام بدریت ؟

2- ياساي بازرگاني عيراقى ژماره (۳۰) سالى (۱۹۸۴) ؟

نمونهى پرسىياري پراكتىكى

پ1: گريمان تۆ ناوت (محمد رشيد محمد) پيشهت شوفيرى تاكسى له رۆژى چوارشه ممه (احمد رشيد محمد) كه برائى تۆيه نۆتۆمبيل كهى تۆى وه رگرت تاكوو بچيت بۆ زانكو بهلام له ريگا دووكهسى سه رخست و تاكوو زانكووى بردن و كرئ ليوه رگرتن و كه گهرايه وه كريكهى دابهتۆ . نايا نهه كارهى كه (احمد رشيد محمد) كرديويتى كاريكى بازرگانىيه يان كاريكى شارستانييه؟ بۆچى؟

پ2: تۆ وهك خویندكاريكى بهشى كارگيرى كار (۲) دوو جۆر له كاري بازرگاني بنوسه ؟ بۆههركاريك

نمونهك بهينه وه؟

Extra notes:

External Evaluator

من رهزامه ندم له سههه پيشكه شكردى نهه كۆرس بووكه.

م. ماكوک مولود حویز

سهروكى بهشى كارگيرى كار