



## Commercial Law Catalogue 2021-2022

<b>College/ Institute</b>	Erbil Technical Administration College	
<b>Departments</b>	Technical Accounting	
<b>Module Name</b>	Commercial Law	
<b>Module Code</b>	COL304	
<b>Degree</b>	Technical Diploma <input type="checkbox"/> Bachler <input checked="" type="checkbox"/> High Diploma <input type="checkbox"/> Master <input type="checkbox"/> PhD <input type="checkbox"/>	
<b>Semester</b>	First	
<b>Qualification</b>	PhD	
<b>Scientific Title</b>	Assistant Professor	
<b>ECTS (Credits)</b>	7	
<b>Module type</b>	Prerequisite <input checked="" type="checkbox"/> Core <input type="checkbox"/> Assist. <input type="checkbox"/>	
<b>Weekly hours</b>	4	
<b>Weekly hours (Theory)</b>	(4) hr Class	(60) Total hrs Workload
<b>Weekly hours (Practical)</b>	(0) hr Class	(0) Total hrs Workload

<b>Number of Weeks</b>	<b>15</b>
<b>Lecturer (Theory)</b>	<b>Dr. Abdullah Omar Yassen</b>
<b>E-Mail &amp; Mobile NO.</b>	<a href="mailto:Abdullah.yassen@epu.edu.iq">Abdullah.yassen@epu.edu.iq</a> / 07504680688
<b>Lecturer (Practical)</b>	
<b>E-Mail &amp; Mobile NO.</b>	
<b>Websites</b>	<a href="https://academicstaff.epu.edu.iq/faculty/abdullah.yassen">https://academicstaff.epu.edu.iq/faculty/abdullah.yassen</a>

## Course Book

<b>Course Description</b>	<p>القانون التجاري هو القانون الذي يحكم النشاط التجاري بوصفه قانون دعت إليه الظروف الاقتصادية والاعتبارات العملية التي تطلبت خضوع فئة معينة من الأشخاص هم التجار ونوع معين من المعاملات هي المعاملات التجارية لتنظيم قانوني، وهو فرع من فروع القانون الخاص، ويعرف بأنه عبارة عن مجموعة من القواعد القانونية التي تتعلق بالأعمال التجارية والتي تنفذ على التجار، كما يقوم بتظيم حرفة التجارة والعلاقات المحددة الناشئة عن الأعمال التجارية، وأيضاً ينظم الأنشطة التي تختص بالتجارة، وينظم الأعمال التي تنشأ بين التاجر وتاجر آخر، وهو ضروري جداً لعالم الإقتصاد والتجارة، وللقانون التجاري خاصيتين هما السرعة والائتمان حيث إن المعاملات التجارية تتم بسرعة كبيرة وفائقة؛ وذلك لأن عامل الوقت في التجارة وتحقيق الأرباح، وعقد الصفقات مهم جداً، كما أن تقلبات السوق والاقتصاد لها علاقة به، وأيضاً خلو القانون التجاري من الإجراءات والتشكيلات التي تعرقل الأعمال التجارية سبب في إبرام التاجر أكثر من صفقة في وقت قصير وبسرعة كبيرة، والسرعة في هذا القانون عكس القانون المدني الذي يمتاز بالبطء والاستقرار والثبات. خاصية الائتمان، حيث إن القانون التجاري يهتم كثيراً بالائتمان بشكل مبالغ فيه، ويتلخص الائتمان في إعطاء المدين أجل للوفاء، فدوماً التاجر يحتاج إلى فترة زمنية لتنفيذ كافة تعهداته، لذلك يقوم بشراء البضائع الجديدة قبل قبض ثمنها المباع، ويحتوي القانون التجاري على أدوات ائتمان ومؤسساته مثل: نظام البنوك.</p>
<b>Course objectives</b>	<p>الهدف الأساسي من هذا المقرر هو تمكين الطالب من الإلمام بالمبادئ الأساسية والأسس العامة التي تحكم تصنيف الأعمال التجارية ونظامها الخاص بها عن الأعمال الأخرى غير التجارية، وتحديد المركز القانوني للأشخاص المحترفين للأعمال التجارية من التجار الأفراد والشركات التجارية وبيان الالتزامات الخاصة بهم عند احترافهم للتجارة. وتنمية القدرة الذهنية للطالب على تحليل نصوص القانون التجاري وعرض مواضع النقص والإشكالات القانونية الموجودة في</p>

	القانون، وتنمية قرة الطالب على تطبيق المواد القانونية على الوقائع .				
<b>Student's obligation</b>	<p>1- ثابتة نديبون به ئامادة بون له كاتي محازرة، ريطا نادرية به هاتنة ذوورة بؤ هؤلى ووتنة وة ئاش (5) خولة له دةست ئيكردي وانه.</p> <p>2- ثابتة نديبون به ئامادة بونى تاقىكردي وة وة كاني وة رزي له كاتي خؤيدا.</p> <p>3- ريطا نادرية به دووارة كرندي وة تاقىكردي وة وة رزي تةنها به ئاساوى راثورتي ئزيشكى باوهر ئيكر او له لاية نة خؤشخانه ية كى حكومى وة له حالة تي رازى بون به ئاساوة كة ئةوا تاقىكردي وة وة كى تر له كؤتابى وة رزي خويندن له هةموو بابة تة كاني كورسة كة ئة نجام دة درية.</p>				
<b>Required Learning Materials</b>	<p>لتماوى خويندى ئقم سال هتول دة دةين به ئامرازى فيركارى نوى وةكو كومثيوتر و داتاشؤ بابة ئة زانستية كان به شيوه ي سلايدات لة ستر تةختة و شاشه ي هؤل بؤ قوتابيان بخهينتر وو، هتروها راطه ي بابة تة كان بكهين وة نموونتي جور او جور له شيوه ي هيلكارى و خشته ي روونكردي وة وة ماددى زانستى برياردراو بهينينة وة.</p> <p>بؤ سود وة رطرتن له ناوهر وكى بابة تة كة ئيويسنة قوتابى بتوانيت بقردي وام بخويني و بة دواداضونى بقردي وامى وانه كان بكات و هتروها بة شدار بيت له ئاراسته كرندي ئرسيار و وة لامدانة وة لئاو هؤلى خويندن.</p> <p>جطة لة مةش داوا له قوتابى دة كريت كة راثورتيك ئامادة بكات لة ستر بابة تيكي ماددة كة له ماو وة سالى خويندى ئة كاديمى.</p>				
<b>Evaluation</b>	<b>Task</b>	<b>Weight (Marks)</b>	<b>Due Week</b>	<b>Relevant Learning Outcome</b>	
	Paper Review	0			
	Assignments	Homework	6	ههفتانه	
		Class Activity	6	ههفتانه	
		Report	8	له ههفته ي چوارم دهست بيدهكات	
Seminar		8	له ههفته ي چوارم دهست بيدهكات		

	Essay	0		
	Project	0		
	Quiz	8	دواى همر بهشديك	
	Lab.	0		
	Midterm Exam	24	07/11 to 14/11/2020	
	Final Exam	40	15/12 to 24/12/2021	
	Total	100		

### Specific learning outcome:

بعد توضيح الاهداف الرئيسية للتعلم المواد الدراسية في بداية الفصل الدراسي وتبسيط الضوء عليها ، في المحصلة اذا انجز الطالب المهام الملقاة على عاتقه فبذلك يكون قد حصل على المعلومات اللازمة حول ماهية القانون التجاري

- ❖ معرفة الأعمال التجارية بشكل عام وتميزه عن الاعمال المدنية
- ❖ فهم كيفية اكتساب الشخص صفة التاجر
- ❖ معرفة واجبات التاجر
- ❖ تنمية القدرة الذهنية للطلاب على تحليل نصوص القانون التجاري وعرض مواضع النقص والاشكالات القانونية الموجودة في القانون
- ❖ تنمية قدرة الطالب على تطبيق المواد القانونية على الوقائع .

### Course References:

- باسم محمد صالح، القانون التجاري، القسم الاول النظرية العامة – التاجر\_ العقود التجارية، بيروت .
- د. عزيز العكيلي، شرح القانون التجاري، بيروت، 2006 .
- د. أكرم ياملكي، ق التجاري، عمان، 2012 .
- القانون التجارة العراقي رقم (30) لسنة 1984 .
- قانون التجارة الملغى رقم(149) لسنة1970
- القانون المدني العراقي رقم 40 لسنة 1951 .
- 3-قانون النقل رقم 80 لسنة 1983.
- قانون الشركات رقم 21 لسنة 1997 المعدل.

Course topics (Theory)	Week	Learning Outcome
مصادر القانون التجاري وتدرج مصادر القانون التجاري العراقي..  الباب الأول: الأعمال التجارية والتاجر.  تمهيد: نطاق القانون التجاري  أولاً: نظرية الذاتية.  ثانياً: النظرية الموضوعية.	1	
الفصل الأول: الأعمال التجارية.	2	

<p>الفرع الأول: تعريف الأعمال التجارية والنظريات المفسرة للأعمال التجارية.</p> <p>الفرع الثاني: النظام القانوني للعمل التجاري.</p> <p>أولاً: ضابط التفرقة بين الأعمال التجارية والأعمال المدنية.</p>		
<p>ثانياً: التقسيم الفقهي للأعمال التجارية و موقف المشرع العراقي منه.</p> <p>1- الأعمال التجارية المطلقة أو بالطبيعة.</p> <p>الأعمال التجارية المختلطة</p> <p>1- الأعمال التجارية بالتبعية.</p> <p>2- الأعمال التجارية بحسب شكلها .</p> <p>الفرع الثالث: التعداد القانوني للأعمال التجارية.</p>	3	
<p>المبحث الأول: الأعمال التجارية المنفردة.</p> <p>أولاً: شراء المنقول أو العقار لأجل البيع أو التأجير بقصد الربح</p> <p>ثانياً: الأستئجار لأجل التأجير ثانية</p> <p>ثالثاً: التعامل في اسهم الشركات وسنداتها</p> <p>رابعاً: الأعمال المتعلقة بالأوراق التجارية.</p>	4	
<p>المبحث الثاني: الأعمال التجارية الواردة بصيغة المشروع.</p> <p>أولاً: توريد البضائع والخدمات.</p> <p>ثانياً: استيراد البضائع أو تصديرها واعمال مكاتب الاستيراد والتصدير.</p> <p>ثالثاً: الصناعة وعمليات استخراج المواد الأولية.</p> <p>رابعاً: النشر والطباعة والتصوير والأعلان.</p>	7	
<p>خامساً: مقاولات البناء والترميم والهدم والصيانة.</p> <p>سادساً: خدمات مكاتب السياحة والفنادق والمطاعم ودور السنماء والملاعب ودور العرض المختلفة الأخرى.</p> <p>سابعاً: البيع في محلات المزاد العلني.</p>	8	

ثامناً:نقل الأشياء والأشخاص. تاسعاً:شحن البضائع أو تفرغها أو اخراجها. عاشراً:استيداع البضائع في المستودعات العامة.		
احدى عشر:التعهد بتوفير متطلبات الحفلات وغيرها من المناسبات الاجتماعية. ثاني عشر: عمليات المصارف. ثالث عشر: التأمين رابع عشر:الوكالة التجارية والوكالة بالعمولة والوكالة بالنقل والدلالة واعمال الوساطة التجارية الأخرى.	9	
بهر يو هبر دنى ئهليلكترونى	10	
<b>Mid-term exam</b>	07/11/2021 to 14/11/2022	
الفصل الثاني: التاجر المبحث الأول: الشخص الطبيعي التاجر وشروط اكتسابه الصفة التجارية أولاً: احتراف الأعمال التجارية ثانياً: ممارسة النشاط التجاري باسم ولحساب الشخص.	12	
الفصل ثالثاً: الأهلية التجارية. المبحث الثاني: الشخص المعنوي التاجر (الشركة التجارية) أولاً: المقصود بالشركة التجارية.	14	
ثانياً: معيار تمييز الشركة التجارية عن الشركة المدنية. المبحث الثالث: واجبات التاجر مع الأول: التسجيل في السجل التجاري. أولاً: مفهوم التسجيل في السجل التجاري. ثانياً: تنظيم السجل التجاري.	15	

ثالثاً: شروط التسجيل في السجل التجاري.		
پیداچوونہوہ	15	
<b>Practical Topics</b>	<b>Week</b>	
Student Presentation (Individual Presentation)	5-6	
Student Presentation (Group Presentation)	13	

### Questions Example Design

پ ۱- له مهودای یاسای بازرگانی دوو تیوری ههیه، باسیان بکه و نهو رهخانهش چین که بهرهو روویان دهبنهوه؟

پ ۲- نهمانه ی خوارهوه پیناسه بکه؟

۱- ریکخستنی بازرگانی ۲- نه ریت

پ ۳- ئایا چ حوکمیک نه دریت نه گهر ده قیک نه دوزینه وهی له ههردوو گروپی بازرگانی و شارستانیه کاندای؟  
(دهسته ی دادوهری ده گهریته وه بو نه ریت یان ریککه وتنه تایبه تیه کان؟)

پ ۴- سه رچاوه کانی یاسای بازرگانی چین؟ بیانزمیره؟ به کورتی باسی یه کیکان بکه؟

پ ۵- پینگه ی یاسای بازرگانی عیراق له دوو تیوریه که دا چیه؟

پ ۶- سه رچاوه کانی یاسای بازرگانی عیراقی چون ریکده خرین؟ بیانزمیره؟

پ ٧- تیۆری خۆیه تی باس بکه؟ ئەو رەخنانەش چین که بهرەو روویان دەبنهوه؟

پ ٨- ئەمانه ی خواره وه پیناسه بکه؟

١- ریکخستنی شارستانی ٢- یاسادانان

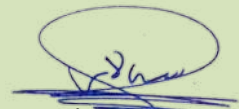
پ ٩- رۆلی دهسته لاتی دادوهری و فیه له یاسای بازرگانی چیه؟

پ ١٠- تیۆری بابته تی باس بکه؟ ئەو رەخنانەش چین که بهرەو روویان دەبنهوه؟

### Extra notes:

### External Evaluator

Dr. Abdullah Omar Yassen has covered all the main and required sections in the course book comprehensively. He has successfully presented the introduction to the course, significance, assessment, references, and learning outcomes of the course. He further clarified students' responsibilities and roles in the learning process. Dr. Yassen has explicitly explained what methods and techniques he is going to use during the teaching-learning process. The timetable of the course is well designed and many subjects are covered. Samples of exam questions are also introduced in a simple and understandable way. This course book is very well written.



Dr. Selar Othman Ali  
Erbil Polytechnic University  
Email: selar.ali@epu.edu.iq  
Date: 6<sup>th</sup> November 2021